

on your way to success with **onway**

Bei uns bestimmst **du** deinen Weg.



Die onway ag beschäftigt rund 30 Mitarbeitende und setzt seit 2004 auf ein fundiertes Know-how für Lösungen in den Bereichen vernetzte Mobilität, Smart Access und Public-WLAN. Zudem entwickelt sie Softwarelösungen für Network Access Control (NAC), Bring Your Own Device (BYOD), Guest Access sowie die Kommunikationserschließung öffentlicher Verkehrsmittel. Unsere fachspezifischen Dienstleistungen umfassen die Beratung, Planung und Umsetzung von Vernetzungsprojekten. Der Betrieb und Support sowie die Wartung und Automatisierung von Netzwerken zählen zu unseren Kernkompetenzen.

Dank unseres erfolgreichen Wachstums und der Expansion ins Ausland suchen wir neue Fachkräfte. Unser kompetentes Team sucht **genau dich** für den Verkauf von unseren Dienstleistungen und Services.

Verkaufspersönlichkeit 80–100 %



Genau das was du suchst

- Akquisition von Neukunden von der Beratung bis zum Abschluss
- Evaluierung der Kundenanforderungen mit anschließender Bedarfsanalyse
- Kontinuierliche Betreuung und Ausbau von Bestandskunden
- Erstellung von Offerten für Projekte, Betrieb, Wartung und Support im Netzwerkbereich
- Planung und Umsetzung von Kampagnen in Zusammenarbeit mit dem Marketing-Team
- Erstellung der Dokumentationen für öffentlichen Ausschreibungen
- Enge Kooperation mit dem technischen Team bei der Umsetzung von Kundenprojekten



Genau das was du mitbringst

- Junge, dynamische und kundenorientierte Persönlichkeit
- Sicheres, freundliches und angenehmes Auftreten
- Techn. Grundverständnis in Kommunikationsnetzen (Routing, Switching, WLAN, Mobilfunk usw.)
- Hohe Leistungsbereitschaft und Motivation um erfolgreich mitzuwirken
- Betriebswirtschaftliches Verständnis und/oder Erfahrung im Projektmanagement
- Strukturierte, selbständige und systematische Arbeitsweise
- Teamplayer
- Stilsicheres Deutsch sowie mündliche Englisch- und/oder Französischkenntnisse
- Versierter Umgang mit den Microsoft-Office-Programmen Excel, Word und Powerpoint



Genau das was du erwartest

- Eine höchst abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Funktion in einem dynamischen und unkomplizierten Team mit flacher Hierarchie
- Zielvereinbarungen, die sich an deinen Aktivitäten und nicht am Umsatz orientieren
- Unterstützung durch ein kompetentes Team mit vielseitigem, technologischem Know-how
- Freiraum für persönliche Initiative
- Flexible Arbeitszeiten, Teilzeioptionen und attraktive Arbeitsbedingungen
- Arbeitsplatz an zentraler Lage in der Stadt Zürich

Genau dein Job!? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung, zusammengefasst in einer PDF-Datei, an jobs@onway.ch. Für weitere Auskünfte steht Beat Stettler, Managing Director, gerne zur Verfügung.